



CONNAISSANCES SUR
**L'ACCÈS AU
FINANCEMENT**

RAPPORT D'ANALYSE
DES CONNAISSANCES SUR LES
OPPORTUNITÉS ET LA PRÉPARATION
À L'INVESTISSEMENT



NOM DU PROJET

Résultats facilitant les transitions (RESults Enabling Transitions): cartographie, synthèse et intégration des réalisations de soutien aux entreprises durables, vertes et circulaires dans la région méditerranéenne, pour la reproduction et l'élaboration de politiques.

ACRONYME

RESET

MOIS DE DÉMARRAGE

Décembre 2021

DURÉE

24 mois

BUDGET

1M€ (90% Contribution ENI)

CLAUSE DE NON-RESPONSABILITÉ

Cette publication a été réalisée avec l'aide financière de l'Union européenne dans le cadre du Programme "ENI CBC Mediterranean Sea Basin". Le contenu de cette publication relève de la seule responsabilité des partenaires du projet RESET et ne peut en aucun cas être considéré comme reflétant la position de l'Union européenne ou des structures de gestion du programme.

À PROPOS DU PROGRAMME

Le Programme ENI CBC Mediterranean Sea Basin 2014-2020 est une initiative de coopération multilatérale transfrontalière (CBC) financée par European Neighbourhood Instrument (ENI). L'objectif du programme consiste à favoriser un développement économique, social et territorial juste, équitable et durable, susceptible de faire progresser l'intégration transfrontalière et de valoriser les territoires et les valeurs des pays participants. Les 13 pays suivants participent au programme : Chypre, Égypte, France, Grèce, Israël, Italie, Jordanie, Liban, Malte, Etat de Palestine, Portugal, Espagne et la Tunisie. L'Autorité de Gestion (AG) est la région autonome de Sardaigne (Italie). Les langues officielles du programme sont l'Arabe, l'Anglais et le Français. Pour plus d'informations, veuillez consulter: www.enicbmed.eu

L'Union européenne est composée de 27 États membres qui ont décidé d'unir progressivement leurs savoir-faire, leurs ressources et leurs destins. Ensemble, pendant une période d'élargissement de 50 ans, ils ont construit une zone de stabilité, de démocratie et de développement durable, tout en préservant la diversité culturelle, la tolérance et les libertés individuelles. L'Union européenne s'est engagée à partager ses réalisations et ses valeurs avec les pays et les peuples au-delà de ses frontières.

TABLE DES MATIÈRES

À PROPOS DU PROGRAMME	3
INTRODUCTION	5
À PROPOS DU PROJET	5
À PROPOS DU RAPPORT D'ANALYSE - ACCÈS AU FINANCEMENT	5
METHODOLOGIE	6
CONNAISSANCES SUR LES OPPORTUNITÉS ET LA PRÉPARATION À L'INVESTISSEMENT DANS LA RÉGION MED	7
APERÇU DE L'ACCÈS AU FINANCEMENT	7
JUSTIFICATION DE L'ANALYSE DES CONNAISSANCES SUR LES OPPORTUNITÉS ET LA PRÉPARATION À L'INVESTISSEMENT	7
LES DÉFIS À L'ACCÈS AUX INITIATIVES FINANCIÈRES DISPONIBLES DANS LA RÉGION MED POUR LES ENTREPRISES VERTES ET CIRCULAIRES	7
PARTIES PRENANTES PERMETTANT L'ACCÈS AU FINANCEMENT POUR LES ENTREPRISES VERTES ET CIRCULAIRES DANS LA RÉGION MED	8
OPPORTUNITÉS DE CAPITALISATION DANS LA RÉGION MED	10
ANALYSE DES RÉSULTATS EXISTANTS	10
OPPORTUNITÉS DE CAPITALISATION DES CONNAISSANCES SUR LES OPPORTUNITÉS ET LA PRÉPARATION À L'INVESTISSEMENT	13
MISE EN RÉSEAU EFFICIENTE ET EFFICACE	13
RENFORCEMENT DES CAPACITÉS DES JEUNES SUR LA CULTURE ENTREPRENEURIALE ET LES COMPÉTENCES DE BASE	14
ENGAGEMENT DES OSE VIA DES PROGRAMMES DE FORMATION DES FORMATEURS	14
CONCLUSION	15
ANNEX I	16

INTRODUCTION

À PROPOS DU PROJET

Compte tenu de l'accélération de la crise de l'emploi et de l'environnement en Méditerranée, plusieurs appels à l'action sont lancés pour créer une économie durable et inclusive qui "fonctionne pour tout le monde". Alors que la région s'efforce de développer et de mettre en œuvre des mesures pour une transition verte durable, RESET vise à faciliter le développement économique et social en soutenant la création d'entreprises durables et vertes. Le projet rassemblera, analysera et synthétisera les apprentissages concernant « ce qui fonctionne » dans le domaine du soutien aux entreprises durables et vertes, et cherchera à déplacer en amont ces connaissances de manière efficace. Il aidera les parties prenantes locales, nationales et régionales à utiliser ces connaissances pour créer des stratégies, des politiques et des réglementations visant à stimuler l'économie verte. RESET cible sept pays méditerranéens (Algérie, Egypte, Israël, Jordanie, Liban, Palestine et la Tunisie) et abordera l'ensemble de l'écosystème permettant - aux projets de l'Union Européenne, des initiatives et politiques locales aux politiques et réglementations nationales et régionales - de capitaliser sur les connaissances liées à la formation, au conseil, aux services de mise en réseau, à l'accès au financement et aux marchés, ainsi qu'à la protection des droits de propriété intellectuelle (DPI), en mettant l'accent sur l'inclusion des femmes et des jeunes.

Pour plus d'informations sur le projet RESET, veuillez consulter le lien ci-dessous:
<https://www.enicbcmmed.eu/projects/reset>

À PROPOS DU RAPPORT D'ANALYSE - ACCÈS AU FINANCEMENT

Dans le cadre du projet RESET, 19 projets clés (listés en annexe I) ont été identifiés pour être inclus dans le processus de capitalisation, dans le but de soutenir leur capitalisation et leur réplique dans d'autres pays de la région méditerranéenne, et par diverses parties prenantes.

Les thèmes identifiés lors du processus de cartographie du projet étaient:

1. Connaissances sur les pratiques de l'économie circulaire
2. Connaissances sur l'accès au financement
3. Accès aux réseaux, collaborations et contacts

L'objectif principal de ce rapport est de fournir une analyse de la mise en œuvre des résultats sélectionnés, dans le cadre des 19 projets clés identifiés, sous le thème « accès au financement ».

Le rapport est conçu pour aider les parties prenantes à identifier, capitaliser et bénéficier des résultats existants, pour améliorer leur travail par rapport au thème identifié.

Plus précisément, les résultats des projets sélectionnés couvrent « les connaissances sur les opportunités et la préparation à l'investissement » en tant que sous-thème et explorent plusieurs aspects, y compris, mais sans s'y limiter, la méthodologie utilisée, les leçons apprises et le potentiel de capitalisation.

Pour d'autres résultats produits par les 19 projets clés identifiés, veuillez visiter le site Web de RESET au lien suivant:
<https://reset-web.onrender.com/#>

MÉTHODOLOGIE

Le rapport d'analyse s'appuie sur une méthodologie de recherche qualitative. Une étude documentaire et une analyse des données secondaires ont été menées pour fournir un aperçu du thème sélectionné «les connaissances sur les opportunités et la préparation à l'investissement» dans les pays cibles. En outre, des études de cas pertinentes dans le cadre des résultats du projet RESET ont été sélectionnées. Les critères de sélection étaient basés sur les commentaires reçus des chefs de projet (CP) des projets identifiés sélectionnés au sein de RESET ainsi que sur les commentaires reçus des parties prenantes locales dans les sept pays cibles. Pour les études de cas sélectionnées, des entretiens ont été menés avec les CP pour recueillir des informations supplémentaires et actualisées, et pour identifier les besoins et les opportunités de capitalisation.

Ce rapport d'analyse explore la capitalisation des études de cas existantes visant à accroître la connaissance sur les opportunités d'investissement, et la préparation à l'investissement des start-ups vertes et circulaires dans la région méditerranéenne. Il identifie les facteurs clés qui ont contribué au succès de ces projets et fournit des recommandations pour améliorer leur capitalisation à l'avenir.

Clause de non-responsabilité: Les informations collectées et présentées dans ce rapport d'analyse sont basées sur les données recueillies lors des entretiens menés avec les chefs de projet concernés, complétées par des données trouvées en ligne.



CONNAISSANCES SUR LES OPPORTUNITÉS ET LA PRÉPARATION À L'INVESTISSEMENT DANS LA RÉGION MED

APERÇU DE L'ACCÈS AU FINANCEMENT

L'accès au financement joue un rôle crucial dans la croissance et le succès des entreprises vertes et circulaires dans la région méditerranéenne. Alors que l'urgence de la transition vers une économie plus durable et économe en ressources augmente, les entrepreneurs et les entreprises opérant dans les secteurs verts et circulaires sont confrontés à des défis financiers uniques. Ces défis comprennent la nécessité d'investissements à forte intensité de capital dans les énergies renouvelables, les infrastructures respectueuses de l'environnement et les processus de production durables. Malgré la sensibilisation et l'intérêt croissant pour les entreprises vertes et circulaires, l'accès limité à des options de financement appropriées reste un obstacle important. Cependant, diverses initiatives et mécanismes financiers émergent pour combler ce manque, notamment des fonds d'investissement verts et durables, des plateformes d'investissement à impact et des partenariats public-privé. Ces efforts visent à débloquer les financements nécessaires et à fournir des instruments financiers adaptés pour soutenir la croissance des entreprises vertes et circulaires dans la région méditerranéenne. Ainsi, l'alignement de ces mécanismes de financement aux besoins des entrepreneurs verts et circulaires est extrêmement important, de même que la capacité de l'entrepreneur à comprendre et à évaluer les opportunités de financement disponibles lorsqu'elles se présentent.

JUSTIFICATION DE L'ANALYSE DES CONNAISSANCES SUR LES OPPORTUNITÉS ET LA PRÉPARATION À L'INVESTISSEMENT

Les incitations financières et les investisseurs pour la phase de démarrage sont de plus en plus nécessaires pour soutenir le développement d'entreprises vertes et circulaires dans la région, comme indiqué par les chefs de projet (CP) des projets identifiés et sélectionnés au sein de RESET et par les parties prenantes locales de la région MED¹.

Ce sous-thème particulier provient des difficultés d'accès au financement dans la région MED, comme expliqué dans la section ci-dessus. La connaissance de la disponibilité des incitations financières et du soutien des investisseurs pour la phase de démarrage est essentielle pour la croissance des entreprises vertes et circulaires. La correspondance entre les start-ups et les entreprises ayant besoin d'un soutien et les initiatives de financement visant à fournir ce soutien est crucial pour accélérer leur croissance dans la région. Les critères et actions spécifiques nécessaires pour préparer les start-ups et les entreprises ayant besoin d'accéder au financement doivent également être communiqués et un soutien à leur préparation au financement doit être assuré.

Même s'il existe plusieurs initiatives dans la région MED ayant pour but de diffuser les connaissances sur les opportunités d'investissement ainsi que de préparer les start-ups vertes et circulaires et d'autres entreprises à recevoir et à utiliser correctement ces investissements, il peut être difficile de relier ceux qui ont besoin de financement avec ceux qui le fournissent. Même lorsque le lien est établi, sur la base des commentaires fournis par les CP, les entreprises et les entrepreneurs peuvent s'avérer, ne pas être correctement préparés pour obtenir le soutien. Pour ces raisons, il existe actuellement un certain nombre de résultats de projets identifiés visant à diffuser les connaissances sur les opportunités d'investissement ainsi qu'à préparer les entreprises et les entrepreneurs à les obtenir.

LES DÉFIS À L'ACCÈS AUX INITIATIVES FINANCIÈRES DISPONIBLES DANS LA RÉGION MED POUR LES ENTREPRISES VERTES ET CIRCULAIRES

La région MED fait face à plusieurs défis dans le financement des entreprises vertes et circulaires. Cela est dû en partie à une connaissance limitée des opportunités d'investissement, ainsi qu'à la disposition limitée à l'investissement des start-ups et des entreprises qui reçoivent le financement. De plus, la région est déjà vulnérable à des facteurs tels que la dégradation des ressources naturelles, les impacts du changement climatique, ainsi que la volatilité économique, sociale et politique, qui créent des obstacles supplémentaires à la mise en œuvre de pratiques

¹ Dans ce rapport d'analyse, la « région MED » désigne les pays suivants : Algérie, Égypte, Israël, Jordanie, Liban, Etat de Palestine, et la Tunisie.

durables². Cela conduit également à un contexte qui engendre une prise de conscience et une compréhension limitées de ces pratiques parmi les investisseurs, ce qui les rend plus hésitants à investir dans de telles initiatives. Les investisseurs peuvent également ne pas avoir accès à des informations fiables sur les opportunités d'investissement, ce qui crée de l'incertitude et des risques ou une réticence à investir en raison du contexte, pour commencer. Les investissements durables sur le plan environnemental nécessitent des ressources économiques importantes pour la transition vers une économie à faible émission de carbone, et résiliente au changement climatique. Cela peut exiger une utilisation sur mesure des fonds existants et des sources de financement privées, car les besoins de financement peuvent dépasser la capacité du secteur public, en particulier pour les pays qui connaissent actuellement une crise économique dans la région MED.

Il existe un déficit financier global en matière d'investissement pour générer de la croissance, et fournir des services publics de haute qualité dans les pays MENA de la région MED.

Les gouvernements de la région consacrent une part importante de leurs budgets à l'éducation et à la santé, mais les services publics restent de mauvaise qualité, ce qui entraîne la fuite des capitaux, l'évasion fiscale et la prolifération des flux financiers illicites. Cela entrave un investissement approprié, transparent et intersectoriel dans des pratiques durables³. En outre, le potentiel des marchés publics pour progresser vers l'Agenda 2030 reste inexploité, et les réglementations et pratiques en matière de marchés publics nécessitent une modernisation et une réforme. De plus, les activités de coopération au développement se sont concentrées sur les secteurs des infrastructures économiques, tels que le transport et le stockage, l'énergie, l'industrie, l'exploitation minière et la construction, plutôt que sur les secteurs durables. Le financement étranger externe s'est également orienté vers les interventions humanitaires, les dépenses liées à la sécurité et les coûts des réfugiés, ce qui entrave davantage les progrès vers des politiques durables⁴.

Dans l'ensemble, l'écart augmente en raison du bilan économique et social des conflits et de l'instabilité persistants.

Des milliards de dollars sont perdus chaque année à cause des conflits, des flux financiers illicites, de la corruption, du blanchiment d'argent et de l'évasion fiscale. Ces ressources sont investies dans le financement des guerres, des crimes et des modes de vie somptueux au lieu du développement durable⁵. En raison de ces lacunes, les services publics sont de mauvaise qualité. En tant que tel, il n'y a pas d'avantage politique significatif à poursuivre des politiques durables, et l'administration publique peut ne pas avoir la capacité de mettre en œuvre efficacement les plans politiques. Par conséquent, les gouvernements de ces régions continuent de donner la priorité aux dépenses d'infrastructure et aux subventions, en particulier dans les pays sortant d'un conflit ou confrontés à des niveaux élevés de fragilité⁶. En tant que tel, le financement vert et circulaire n'est pas une priorité en raison d'autres problèmes urgents auxquels la région est confrontée, et de la sensibilisation limitée des acteurs clés sur la manière dont les entreprises vertes et circulaires pourraient créer des effets multiplicateurs positifs pour la région à long terme. Étant donné que la connaissance et la compréhension générale des critères verts et circulaires sont limitées dans la région, on s'attend à ce que la plupart des entreprises et des start-ups à la recherche de financement ne soient pas non plus prêtes à fournir des informations, ou des métriques pour obtenir le financement requis.

PARTIES PRENANTES PERMETTANT L'ACCÈS AU FINANCEMENT POUR LES ENTREPRISES VERTES ET CIRCULAIRES DANS LA RÉGION MED

L'écosystème législatif de l'Union Européenne (UE) (c'est-à-dire le règlement sur la taxonomie) cible les institutions financières⁷ dans le but d'accélérer les investissements dans le financement durable dans le cadre de ses plans pour une Europe neutre en carbone d'ici 2050⁸. À part cela, il existe plusieurs autres initiatives au sein de la région MED qui permettent également de financer des entreprises vertes et circulaires, pas nécessairement spécifiques aux pays de l'UE de la région.

- 1. SwitchMed** est une initiative soutenue par l'Union européenne qui se concentre sur la promotion de modes de consommation et de production durables dans la région méditerranéenne. Elle fournit un soutien aux entrepreneurs et aux entreprises vertes par le biais de la formation, du mentorat et de l'accès au financement, y compris des subventions et des opportunités d'investissement.

2 L'impact de la consommation d'énergie renouvelable et du développement financier sur les émissions de dioxyde de carbone: preuves de la région méditerranéenne. (n.d). Extrait de <https://www.mdpi.com/2071-1050/11/2/517>

3 Économies sociales et vertes dans la région Mena : à travers la durabilité, les politiques publiques et les ODD. Gianluca Pastorelli, Anastasia Costantini, Samuel Barco Serrano. CIRIEC n° 2022/03.

4 Développement des capacités pour changer les mentalités dans la région arabe - Forum des instituts de gouvernance pour la formation au Moyen-Orient et en Afrique du Nord (GIFT-MENA). (n.d). Extrait de <https://unpan.un.org/sites/unpan.un.org/files/Changing%20mindsets%20report%20-%20chapter12.pdf>

5 Idem

6 Idem

7 Banques, compagnies d'assurance, fonds de pension et sociétés d'investissement

8 Commission européenne 'Qu'est-ce que la neutralité carbone et comment peut-elle être atteinte d'ici 2050?'

- 2. L'Initiative méditerranéenne pour un tourisme durable (IMTD)** est une initiative de partenariat menée par le Programme des Nations Unies pour l'environnement (PNUE) et l'Organisation mondiale du tourisme des Nations Unies (OMT). Elle vise à promouvoir des pratiques touristiques durables dans la région méditerranéenne. L'initiative offre un soutien financier et des programmes de renforcement des capacités pour les entreprises de tourisme vert, encourageant les investissements dans les infrastructures et les services touristiques durables.
- 3. Les plateformes financières de l'Union pour la Méditerranée (UpM)** ont mis en place diverses plateformes financières pour soutenir les entreprises vertes et circulaires dans la région méditerranéenne. Par exemple, la plateforme financière de l'UpM pour l'efficacité énergétique et les sources d'énergie renouvelables fournit une assistance financière, une expertise technique et un accès aux investisseurs pour des projets et des entreprises d'énergie propre.
- 4. Green for Growth Fund (GGF)** est un fonds d'investissement dédié au soutien de projets d'efficacité énergétique et d'énergies renouvelables en Méditerranée et en Europe du Sud-Est. Il offre un financement, une assistance technique et un soutien au renforcement des capacités aux entreprises vertes de la région, les aidant à accéder au capital nécessaire à leurs initiatives durables.
- 5. Blue Invest** est une initiative soutenue par la Commission européenne qui se concentre sur la promotion d'entreprises durables et innovantes dans l'économie bleue, en particulier dans le contexte méditerranéen et européen au sens large. Elle offre des opportunités de mise en réseau, présente des projets prêts à investir et met en relation des entrepreneurs avec des investisseurs intéressés par le secteur de l'économie bleue.

Ces exemples mettent en évidence des initiatives spécifiquement ciblées sur la région méditerranéenne, visant à favoriser une croissance économique durable, à soutenir les entreprises vertes et circulaires et à leur fournir des connaissances et un accès au financement, des opportunités d'investissement et un soutien aux entreprises.



OPPORTUNITÉS DE CAPITALISATION DANS LA RÉGION MED

ANALYSE DES RÉSULTATS EXISTANTS

Parmi les résultats identifiés des projets cartographiés qui visent à accroître les connaissances sur les opportunités d'investissement et la préparation des start-ups vertes et circulaires dans la région MED, trois études de cas ont été choisies pour être analysées pour ce sous-thème:

1. Observatoire des Solutions Financières
2. Bons d'atterrissage en douceur (Soft Landing Vouchers)
3. Le programme d'incubation pour le soutien des Switchers

La capitalisation des études de cas choisies sera explorée pour identifier les moyens par lesquels l'utilisation des opportunités de financement disponibles est maximisée pour permettre la croissance de l'écosystème des entreprises vertes et circulaires dans la région MED. Ces études de cas fournissent un soutien financier, un accès aux marchés et un soutien gouvernemental aux start-up vertes et circulaires. Ils sensibilisent également le public aux avantages de ces entreprises.

ÉTUDE DE CAS 1: OBSERVATOIRE DES SOLUTIONS FINANCIÈRES



RÉSUMÉ DU RÉSULTAT

Une plateforme permettant aux start-ups de présenter leurs données aux futurs investisseurs, et aux institutions financières de présenter leur offre. Son objectif général était de créer un canal où les organismes de financement peuvent facilement trouver des informations sur les entreprises qui recherchent un soutien financier.



QUEL PROBLÈME CE RÉSULTAT RÉSOUT-IL?

L'observatoire est né comme un outil d'appui au projet MedSt@rts. Bien qu'il ne fasse pas partie des livrables originaux du projet, l'observatoire a été un atout très utile pour démontrer aux parties prenantes externes les deux types de groupes de parties prenantes mentionnés ci-dessus, qui ont été engagés tout au long du projet ainsi que leurs portefeuilles.

LEÇONS APPRISSES DE LA MISE EN ŒUVRE

POINTS FORTS

- Considéré comme extrêmement utile pour les parties prenantes externes et les sociétés du portefeuille soutenues par MedSt@rts
- Site web mis à jour avec de nouvelles fonctionnalités
- Capitalisation sur les résultats du projet par ReSt@rts
- Inclut un cours de formation des promoteurs sur le microfinancement de Medst@rts pour soutenir les entreprises qui souhaitent accéder à un soutien financier
- Caractérisé par un grand potentiel d'utilisation future

COMMENT LE CAPITALISER POUR LA GRANDE RÉGION?

Compte tenu de la nature de la création de cette production, il existe un fort potentiel de capitalisation future. Il serait extrêmement utile d'identifier si des synergies peuvent exister entre l'observatoire et d'autres résultats de projets similaires identifiés par RESET, où des fonds existent et peuvent être alloués pour affiner et ajuster la plate-forme existante.



MEDSt@rts



À QUI S'ADRESSE-T-IL?

Institutions financières publiques et privées
 Entrepreneurs
 Start-ups

ÉTUDE DE CAS 2: BONS D'ATERRISSAGE EN DOUCEUR



RÉSUMÉ DU RÉSULTAT

Les services remboursables des bons d'atterrissage en douceur représentent jusqu'à 5 300 € de soutien de la part d'une organisation d'accueil et couvrent les vols, l'hébergement, les indemnités journalières, le matériel de marketing et un traducteur si nécessaire pour aider les entrepreneurs à pénétrer de nouveaux marchés étrangers.



QUEL PROBLÈME CE RÉSULTAT RÉSOUT-IL?

Ce type de bons offre aux entreprises du secteur de l'habillement et du textile la possibilité d'accéder aux marchés internationaux, d'établir une présence commerciale à l'étranger, de stimuler le développement commercial international ou de saisir des opportunités de partenariat mondial dans des pays étrangers. Le programme de bons d'atterrissage en douceur offre aux entrepreneurs en démarrage et en phase de croissance le soutien financier et les relations dont ils ont besoin pour se développer sur un marché étranger.

LEÇONS APPRISSES DE LA MISE EN ŒUVRE

POINTS FORTS

- Considéré comme très utile pour les entrepreneurs et les start-ups suite à l'achèvement de la mission
- Caractérisé par une approche très personnalisée des besoins spécifiques dans le niche du secteur de l'habillement et du textile

DÉFIS/ ASPECTS À AMÉLIORER

- Difficulté à trouver des organisations d'accueil et des experts spécialisés pour établir les contrats et planifier les missions
- Difficulté de planification: difficultés croissantes avec la planification des missions car les entrepreneurs ou les personnes travaillant dans des start-ups sont très contraintes par le temps

COMMENT LE CAPITALISER POUR LA GRANDE RÉGION?

Compte tenu des spécificités de ce résultat et du marché de niche auquel il s'applique, il serait extrêmement utile d'identifier un mécanisme permettant d'associer plus efficacement les organisations d'accueil et les experts à des missions spécifiques. En outre, des synergies avec d'autres projets existants ou de nouveaux projets avec des répertoires pertinents de ces experts, seraient très bénéfiques. L'identification des moyens de rationaliser et d'accélérer de manière générale le développement et la coordination de la mission, rendra ce résultat plus attrayant.



STAND Up!



À QUI S'ADRESSE-T-IL?

Start-ups
Entrepreneurs

ÉTUDE DE CAS 3: LE PROGRAMME D'INCUBATION POUR LE SOUTIEN DES SWITCHERS



the
Switchers



RÉSUMÉ DU RÉSULTAT

La phase d'incubation du programme de soutien aux Switchers comprend des activités telles que le coaching, le mentorat et l'assistance technique. Plus spécifiquement pour accéder au financement, le programme d'Incubation des Switchers aide les entreprises à développer leurs plans d'affaires, à identifier les investisseurs potentiels, et à se préparer aux événements de présentation.



QUEL PROBLÈME CE RÉSULTAT RÉSOUT-IL?

Ce résultat est globalement l'un des plus complets pour les entrepreneurs qui ont une analyse de rentabilisation préliminaire. Grâce à ce résultat, le processus de démarrage est accéléré et les entrepreneurs bénéficient d'un encadrement, et d'un mentorat indispensables qui leur fourniront une base solide pour développer leurs entreprises à long terme.

LEÇONS APPRIS DE LA MISE EN ŒUVRE

POINTS FORTS

- Fournit la formation de formateurs pour les OSE
- Améliore l'organisation de type « elevator pitches »
- Intègre l'éco-innovation et l'éco-conception dans les modèles d'entreprises grâce à sa méthodologie
- Permet une large portée des parties prenantes utilisant les outils de ce programme
- Permet la capitalisation par réplique par les utilisateurs existants du programme
- Permet d'accéder à un public plus large grâce à des outils numérisés

DÉFIS/ ASPECTS À AMÉLIORER

- Contextualisation: Il est difficile de naviguer dans le contexte local
- Des statistiques décourageantes pour les start-ups (surtout dans le créneau des concepts environnementaux et sociaux)
- Spécificité des exigences: Exige des personnes très ambitieuses
- Problèmes d'utilisation croissants: la numérisation malgré l'autorisation d'accès a causé des problèmes d'utilisation car la plupart des start-ups ciblées peinent à utiliser les outils numériques

COMMENT LE CAPITALISER POUR LA GRANDE RÉGION?

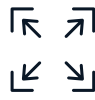
Ce résultat est déjà capitalisé par les utilisateurs existants dans la région en raison de ses méthodologies établies avec succès. Spécifiquement pour la phase d'incubation concernant les fonctionnalités permettant l'accès au financement, il serait intéressant d'explorer ce qui peut être fait avec le public cible avant son implication dans le programme. En d'autres termes, il serait utile d'identifier/développer des programmes visant à améliorer les connaissances numériques ou la capacité entrepreneuriale des groupes marginalisés au sein de la région MED afin que, lorsque l'occasion se présente, ils soient mieux équipés pour passer à travers le programme d'Incubation des Switchers.

OPPORTUNITÉS DE CAPITALISATION DES CONNAISSANCES SUR LES OPPORTUNITÉS ET LA PRÉPARATION À L'INVESTISSEMENT

Sur la base de l'analyse, dans le cadre de ce rapport, des trois études de cas des résultats de projets identifiés, les trois sujets suivants ont été identifiés pour les futures initiatives de capitalisation intéressées à faciliter l'accès au financement pour les start-ups vertes et circulaires en augmentant leurs connaissances sur les opportunités d'investissement et les préparant à l'obtenir.



MISE EN RÉSEAU EFFICIENTE ET EFFICACE



RENFORCEMENT DES CAPACITÉS DES JEUNES SUR LA CULTURE ENTREPRENEURIALE ET LES COMPÉTENCES DE BASE



ENGAGEMENT DES OSE VIA DES PROGRAMMES DE FORMATION DES FORMATEURS

MISE EN RÉSEAU EFFICIENTE ET EFFICACE

Une mise en réseau efficiente et efficace peut être déterminante pour les start-ups en phase de démarrage en termes d'accès au financement pour les entreprises vertes et circulaires dans la région MED, de plusieurs manières. En plus d'aider les start-ups à établir des relations avec des investisseurs potentiels, la mise en réseau permet aux start-ups d'obtenir des informations pertinentes de la part de pairs plus avancés dans le processus, ainsi que d'établir des liens avec des experts clés ayant un potentiel de collaboration. Il s'agit d'un domaine qui peut être facilement capitalisé grâce à la création de synergies stratégiques avec d'autres résultats de projets identifiés par RESET plus axés sur la création de réseaux, de collaboration et de plateformes de contact.

- MISE EN RÉSEAU AVEC DES PAIRS:

Une plate-forme potentielle où les start-ups peuvent effectuer une mise en réseau avec d'autres start-ups peut être un excellent moyen d'apprendre des expériences de chacun et de partager des ressources. Par exemple, compte tenu de la nature exploratoire des modèles commerciaux verts et circulaires, les start-ups au-delà de la phase démarrage peuvent partager des informations sur leur parcours (aspects à prendre en considération, domaines à éviter, exigences réglementaires, etc.), les investisseurs potentiels, et les mécanismes de financement.

- MISE EN RÉSEAU AVEC DES EXPERTS:

Cela peut être extrêmement avantageux pour les start-ups travaillant dans des niches telles que le secteur du textile et de l'habillement durable. Être en contact avec des experts clés est un excellent moyen d'obtenir des conseils et des orientations sur les aspects techniques de votre entreprise. À son tour, cela peut encore solidifier et renforcer l'analyse de rentabilisation d'une start-up et la rendre plus attrayante pour les investisseurs. En tant que tels, les synergies ou les outils aidant à la création de telles connexions sont indispensables aux entrepreneurs en phase de démarrage.

- MISE EN RÉSEAU AVEC DES ORGANISMES FINANCIERS:

Se connecter avec des organisations financières et des investisseurs potentiels peut être un excellent moyen d'en savoir plus sur les différentes sources de financement, et de trouver le bon type de financement auquel ces startups en phase de démarrage sont éligibles. Il existe une variété de différentes organisations financières qui fournissent un financement de démarrage aux start-ups, y compris les investisseurs providentiels, les investisseurs en capital-risque et les agences gouvernementales.

Dans l'ensemble, une mise en réseau efficiente et efficace peut contribuer à la mise en œuvre efficace des résultats existants identifiés par RESET, en aidant les start-ups en phase de démarrage à accéder au financement dans la région MED. En établissant des relations avec des investisseurs potentiels, en découvrant différentes sources de financement, en obtenant des commentaires sur leur plan d'affaires et en permettant des présentations à d'autres personnes susceptibles de les aider à développer leur entreprise, les start-ups peuvent augmenter leurs chances d'obtenir le financement dont elles ont besoin pour réussir.

RENFORCEMENT DES CAPACITÉS DES JEUNES SUR LA CULTURE ENTREPRENEURIALE ET LES COMPÉTENCES DE BASE

Identifier ou développer des moyens de renforcer les capacités des jeunes de la région pour une culture entrepreneuriale, et leur enseigner les compétences entrepreneuriales de base, peut augmenter la demande et l'efficacité des programmes d'incubation ou d'accélération de start-ups disponibles. De telles activités peuvent aider à créer un état d'esprit plus entrepreneurial chez les jeunes de la région. Lorsque les jeunes sont exposés à l'idée de l'entrepreneuriat et aux avantages potentiels de démarrer leur propre entreprise, ils sont plus susceptibles de considérer l'entrepreneuriat comme une option de carrière. Cela peut entraîner une augmentation du nombre de start-ups vertes et circulaires dans la région, ce qui peut à son tour créer une plus grande demande de financement.

Cela peut également aider à développer les compétences et les connaissances dont les jeunes ont besoin pour démarrer et gérer avec succès une start-up verte ou circulaire. Compte tenu des programmes d'incubation et d'accélération très ambitieux tels que Switch Med, les personnes qui s'inscrivent seront beaucoup mieux préparées à concrétiser leurs idées. Cela comprend des compétences telles que la planification d'entreprise, le marketing et la gestion financière. En développant ces compétences, les jeunes auront plus de chances de réussir dans leurs entreprises, ce qui les rendra plus attrayants pour les investisseurs. En outre, cela peut également aider à mettre en relation de jeunes entrepreneurs avec des investisseurs potentiels. Cela peut se faire par le biais d'événements de mise en réseau, de concours de pitch et d'autres forums. En se connectant avec des investisseurs, les jeunes entrepreneurs seront plus susceptibles d'obtenir le financement dont ils ont besoin pour démarrer et développer leur entreprise.

Dans l'ensemble, le renforcement des capacités des jeunes sur la culture entrepreneuriale verte et les compétences entrepreneuriales de base peut être un outil précieux pour les jeunes entreprises vertes et circulaires dans la région MED. En créant un état d'esprit plus entrepreneurial, en développant les compétences et les connaissances dont les jeunes ont besoin, et en les mettant en contact avec des investisseurs potentiels, le renforcement des capacités des jeunes peut contribuer à augmenter le nombre de start-ups vertes et circulaires réussies dans la région. En plus de ce qui précède, le renforcement des capacités des jeunes peut également aider à relever certains des défis auxquels les start-up vertes et circulaires sont confrontées pour accéder au financement. Par exemple, de nombreux investisseurs ne connaissent pas les entreprises vertes et circulaires et peuvent hésiter à y investir car elles ne sont pas encore rentables. Le renforcement des capacités des jeunes peut aider à éduquer les investisseurs sur le potentiel des entreprises vertes et circulaires, et il peut également aider à renforcer la confiance entre les investisseurs et les start-ups.

ENGAGEMENT DES OSE VIA DES PROGRAMMES DE FORMATION DES FORMATEURS

La capitalisation par le biais de l'engagement des OSE des programmes d'incubation et d'accélération existants via des programmes de formation de formateurs, peut être bénéfique pour les start-ups vertes et circulaires en phase de démarrage en termes d'accès au financement dans la région MED de plusieurs manières. En s'engageant avec les OSE, les programmes existants peuvent aider à éduquer les investisseurs sur le potentiel des entreprises vertes et circulaires, et ils peuvent également aider à renforcer la confiance entre les investisseurs et les start-ups. Cela peut également aider à connecter les start-ups avec des investisseurs potentiels. A travers cet engagement avec les OSE, ces programmes peuvent atteindre un public beaucoup plus large de start-ups en phase de démarrage avec des investisseurs intéressés par les entreprises vertes et circulaires. Cela peut aider les start-ups à obtenir le financement dont elles ont besoin pour démarrer et développer leurs entreprises.

En outre, il renforce les efforts visant à fournir aux start-ups le soutien dont elles ont besoin pour accéder au financement. En s'engageant avec les OSE, un plus grand pool de soutien est immédiatement disponible pour les start-ups avec un accès au mentorat, à la formation et à d'autres ressources qui peuvent les aider à se préparer à l'investissement. Cela peut aider les start-ups à augmenter leurs chances d'obtenir un financement.

CONCLUSION

Capitaliser sur les résultats identifiés existants au sein du projet RESET est essentiel pour accélérer la croissance des start-ups vertes et circulaires dans la région MED. Des défis tels que la connaissance limitée des opportunités d'investissement et une préparation inadéquate à l'investissement, créent des obstacles à l'obtention de financement. Pour relever ces défis, divers projets identifiés au sein de RESET s'efforcent d'améliorer l'accès au financement, d'accroître la connaissance des opportunités d'investissement et de préparer les organisations à se qualifier pour un financement. Capitaliser sur ces projets est crucial pour maximiser leur potentiel et leur impact sur les initiatives vertes et circulaires.

Les opportunités de capitalisation identifiées incluent la promotion d'une mise en réseau efficace entre les pairs des entreprises, les experts et les organisations de financement. En reliant ces parties prenantes au bon moment, l'expertise et les ressources peuvent être utilisées efficacement. Un autre domaine d'opportunité réside dans l'intégration d'une culture et de compétences entrepreneuriales chez les jeunes de la région, réduisant ainsi leur dépendance à l'aide lors de la recherche d'options de financement à l'avenir. De plus, l'engagement des organisations de soutien aux entreprises (OSE) élargira la compréhension et la représentation des start-ups vertes et circulaires auprès des investisseurs potentiels.

L'exploration de ces opportunités de capitalisation devrait augmenter à la fois la quantité et la capacité des entrepreneurs en phase de démarrage à la recherche de financement tout en améliorant la compréhension des investisseurs des modèles d'entreprises verts et circulaires. Cela permettra des décisions de financement plus décisives et favorisera un environnement positif pour la croissance des start-ups vertes et circulaires dans la région MED.

ANNEX I - LISTE DES 19 PROJETS CLÉS À CAPITALISER AU SEIN DE RESET ⁹



GIMED



IPMED



MEDSt@rts



switchmed



U-SOLVE



EBSOMED



CREACT MED



STAND Up!



HELIOS



INVESTMED



SIRCLÉS

⁹ Les lecteurs peuvent cliquer sur les logos des projets pour visiter les sites Web des projets.



RESET

